

Per contatti rivolgersi a:

Luciano Petrolito
Tel. 0931 454796 | Mob. 347 9034631
Email: luciano.petrolito@businessonweb.it
Via: Necropoli Grotticelle nr. 16/A
www.businessonweb.it

BOW UP connette il software gestionale dell'azienda al tuo e-commerce.

www.bowup.it

CARATTERISTICHE PRINCIPALI



È un **software** evoluto con **ottimi tool** di sviluppo.



È **facile da configurare**, ancora di più da usare.



È uno **strumento di lavoro** conveniente ed **efficiente**.



È un **prodotto fidato** in termini di **privacy e sicurezza**.

INFORMAZIONI GENERALI

BOW UP è il connettore ideale per il tuo **ERP** e il **sito di e-commerce**: rapido e potente. È un **software progettato per le imprese** che vogliono attivare un **e-commerce B2B e B2C**. Assicura il trasferimento automatico dei dati dal software gestionale al sito e-commerce dell'impresa, migliorando notevolmente le attività della direzione vendite. Disponibile nella **versione Standard B2C** e in quella **Enterprise B2B e B2C**, facilita e **ottimizza le attività amministrative**, il **controllo di gestione** e l'**automazione dei processi aziendali**.

L'**alta funzionalità** di BOW UP deriva inoltre dalla scelta di **nop Commerce**, una **soluzione open source** di e-commerce compatibile con la maggior parte dei programmi gestionali. Sviluppato con **tecnologia ASP.NET 4.5 MVC e database MS SQL**, è uno strumento pratico e sempre attuale, sottoposto a frequenti aggiornamenti ed integrazioni. **Semplicità di utilizzo ed efficienza operativa** sono i tratti distintivi di BOW UP.

BOW^{up} **Enterprise B2B - B2C**

BOW UP Enterprise B2B e B2C è la soluzione più completa e innovativa per la **gestione ottimale del commercio elettronico**. Il connettore agevola la trasmissione rapida e automatica delle informazioni **dall'ERP al sito e-commerce**, consentendo l'accesso sia al consumatore finale sia alla forza vendita (clienti, agenti e rappresentanti). Rispetto al modello Standard, la versione **Enterprise integra un plug-in B2B** che gestisce le relazioni tra aziende Business to Business; all'incremento delle funzioni corrisponde un potenziamento delle performance del software.

Tramite un **login personalizzato**, l'agente, il cliente e la direzione vendita possono consultare l'elenco dei clienti già registrati nel gestionale, **verificare lo status degli ordini, controllare lo scadenziario dei pagamenti, scaricare i documenti e le fatture**, visualizzare le statistiche e svolgere tante altre funzioni di supporto all'e-commerce B2B.

BOW^{up} **Standard B2C**

BOW UP Standard B2C aiuta le imprese **Business to Consumer** a gestire efficacemente le attività di vendita online. L'obiettivo del connettore è quello di **alimentare lo scambio di informazioni** tra l'**ERP** (Enterprise Resource Planning) e il **sito e-commerce**, che riguardano specialmente l'anagrafica clienti, i prodotti e le relative schede tecniche, il listino prezzi, eventuali promozioni e lo status dei pagamenti.

L'utente che fruisce del servizio può entrare nella propria **area riservata** mediante credenziali d'accesso (e-mail e password), visionare il catalogo pubblicato dall'impresa, selezionare e comprare gli articoli direttamente dal carrello. Il cliente può anche scegliere di fare acquisti senza avere **l'obbligo di autenticarsi**.

CARATTERISTICHE FUNZIONALI

- Layout 'responsive', si adatta automaticamente al device utilizzato (PC, tablet, smartphone);
- Dash-board per una completa gestione delle attività dei clienti sul sito (ordini, ricerca, ecc);
- Multilingua e multi valuta;
- Supporto multi-agente;
- Supporto dispositivi mobili;
- Supporta categorie fino a 4 livelli e produttori;
- Gestione delle specifiche articolo ereditate dal gestionale;
- Prodotti ricorrenti;
- Supporto SSL;
- Access Control List. Consente la personalizzazione del pannello di controllo in base all'utente loggato;
- Registro attività (Log);
- Integrazione Live Chat, Integrazione Facebook, Notifiche via SMS;
- Design 100% personalizzabile utilizzando i modelli;
- RMA (gestione dei resi);
- Attributi di prodotto (ad esempio il colore, formato);
- Tag dei Prodotti per una più veloce indicizzazione sui motori di ricerca;
- Confronto caratteristiche di prodotto simili;
- Gestione degli articoli preferiti;
- Supporta prodotti equivalenti e correlati, se abilitato dal software gestionale;
- Marketing manager, promozioni;
- Supporta sconti per cliente;
- Supporta coupon sconto fidelity con data inizio e fine validità;
- Possibilità di abilitare la recensione dei prodotti;
- Sconti applicabile ad un ordine intero;

- Prezzi personalizzati per singolo cliente o gruppi di clienti (nella versione B2B);
- Consente di nascondere i prezzi per i clienti non registratiSupporta fino a 6 immagini per prodotto;
- Ridimensionamento delle immagini (Auto image resizing);
- Possibilità di vendere prodotti scaricabili da internet (libri, musica, foto, ebook, ecc);
- Gestione di allegati per articolo (Manuali, schede tecniche, etc.);
- Supporto per prodotti semplici o prodotti con varianti nel caso previsti dal gestionale;
- Ricerca prodotti semplice ed avanzata;
- Prodotti in evidenza. Offerte, novità e fine serie;
- Gestione delle disponibilità;
- Disabilita il pulsante carrello per prodotti specifici o per gli articoli non disponibili;
- Specifiche del prodotto (ad esempio, processore, memoria, scheda grafica);
- Gli sconti possono essere filtrati da un ruolo cliente (rivenditore, agente, etc.);
- Sconti e prezzi per quantità;
- Prodotti aggiunti di recente nel catalogo;
- Pagina dei prodotti visti di recente;
- Personalizzare predefinite SEO meta tag;
- Blog e Forum;
- Modelli di posta elettronica personalizzabili;
- CMS con pagine statiche;
- Integrazione di Google AdSense;
- Sconti applicabili ai prodotti;
- Sconti applicabili a categorie;
- Sconti applicabile ad un ordine intero;



LOGIN PER AGENTE

- Potrà visualizzare i clienti ad esso associati;
- Potrà inserire ordini intestati ai propri clienti, le politiche commerciali per i prezzi e sconti saranno ereditati dal gestionale;
- Potrà visualizzare gli ordini dei clienti;
- Potrà visualizzare i documenti (fatture/DDT) dei propri clienti;
- Potrà visualizzare le scadenze di pagamento dei propri clienti;



LOGIN PER CLIENTE

- Potrà inserire gli ordini con i prezzi/sconti ad esso riservati ed ereditati dal gestionale;
- Potrà visualizzare gli ordini e lo stato di evasione;
- Potrà visualizzare i documenti ad esso emessi (Fatture/DDT);
- Potrà visualizzare le proprie scadenze di pagamento.

BOW^{up}
BUSINESS ON WEB

BOW UP connette il software gestionale dell'azienda al tuo e-commerce.

Luciano Petrolito
Tel. 0931 454796 | Mob. 347 9034631
Email: luciano.petrolito@businessonweb.it
Via: Necropoli Grotticelle nr. 16/A
www.businessonweb.it